



ROGÉ ALEXIS

18 ANS

QUALITÉS

Investi dans l'ensemble de mes projets. Motivé à progresser et acquérir de nouvelles compétences. Serviable et optimiste sont deux mots qui pourrait me décrire.

COMPÉTENCES

Compétences professionnelles :

Microsoft Office

Logiciel Sendin blue

suivi de cours sur Prestashop

Bonne maîtrise des réseaux sociaux :



Langues :

français

Anglais niveau A2

Espagnol niveau A2

CONTACT- INFORMATIONS :

Telephone: 06.51.19.87.31

Email: alexis.rogendrc@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/alexis

-roge

55 route du stade

33450 SAINT SULPICE ET

CAMEYRAC

Permis en cours - Voiture à

disposition



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

PME Akema

Entreprise qui propose une multitude de solutions digitales pour les entreprises et les particuliers.

Au sein de cette entreprise j'ai pu pendant deux semaines découvrir le milieu informatique. (stage réalisé en 2015)

SARL Cyr'net

Société spécialisée dans le ménage dans laquelle j'ai pu participer à l'organisation des équipes, de leur activité et de leur planning.

Mais également à la gestion des stocks en consommables pour une journée.

Operation Sud Ouest

Vente d'abonnements au sein d'une équipe

Gestion d'un secteur géographique

Participation à un challenge



CURSUS

Lycee Elie Faure.

Formation suivie : voie générale Baccalauréat Economique et social spécialité maths 2017-2019

Obtention du baccalauréat Economique et Social en 2019

Lycee Francois Mauriac

Actuellement en première année d'un BTS Négociation Relation

Digitalisation client.

Groupe Sud Ouest

Suivi d'une formation de vente réalisée par des commerciaux

du groupe Sud Ouest.



CENTRES D'INTERÊT

Le sport est mon principal centre d'intérêt ; en effet il rythme les journées, impose une certaine rigueur et demande une volonté à toute épreuve pour ne jamais abandonner.

Egalement membre de la réserve opérationnelle de l'armée de terre où j'ai terminé ma formation en tant que major. La rigueur et le respect y sont les principales valeurs enseignées..

Roge Alexis
alexis.rogendrc@gmail.com
06.51.19.87.31

L.Romero

A St Sulpice et Cameyrac le 19/11/2019

Objet : Demande de stage de huit semaines, du 6 janvier au 17 janvier ainsi que du 18 mai au 26 juin 2020 au sein de votre entreprise.

Actuellement en formation de deux ans Négociation Digitalisation de la Relation Client au lycée François Mauriac, je recherche un stage non rémunéré de huit semaines en tant que commercial terrain au sein de votre entreprise.

Ma formation pluridisciplinaire met en avant le commerce, la relation client ainsi qu'une partie digitale dans laquelle j'ai acquis de nombreuses compétences. Tout d'abord dans la relation client à distance via des campagne d'emailing. Je dispose également de connaissance me permettant de réaliser des études de marché et de la vente en B to B et B to C. J'ai également pue développer mon aptitude dans le domaine digital qui occupe une grande partie de ma formation.

Grâce à mes expériences professionnelles dans la réserve opérationnelle de l'armée de terre ainsi que dans plusieurs stages ou travail saisonnier au sein de deux entreprises j'ai appris à développer mes capacités d'adaptations et de réactivité afin d'être le plus efficace possible. Suite au nombreuse formation que j'ai suivis j'ai développé une capacité d'acquisition d'informations qui me permet d'évoluer rapidement dans l'ensemble des domaines dans laquelle je m'implique.

Votre entreprise est idéal pour la réalisation de mon stage car inscrit dans la région bordelaise et son histoire viticole, mais également dans l'orientation de mes études de commerce. Ce stage me permettra également d'acquérir plus de connaissances et de savoir faire sur l'ensemble de vos activités grâce à votre savoir faire et votre expérience.

Dans l'espoir d'un retour positif, je vous pris Madame, Monsieur d'agréer mes sincères salutation.

Rogé Alexis